

Notre invité



François E. Aubert est un consultant, formateur et coach. Il est aussi bénévole de longue date auprès de plusieurs organisations et préside l'Arfor, la plus grande association des professionnels de la formation de Suisse.

Sa connaissance approfondie du monde des affaires, et plus particulièrement de la vente et de la gestion de la relation client, est le fruit de 35 années d'expérience professionnelle et d'une collaboration avec de nombreux managers qu'il a conseillés, formés et/ou coachés.

Nous vous proposons une soirée rythmée par les échanges et les conseils d'un d'expert ; un partage de connaissances afin de susciter la réflexion et favoriser la mise en place de bonnes pratiques.

« La Vente : Pilier de la Croissance et du Succès »

Pays-d'Enhaut Région
www.peret.swiss



PAYS-D'ENHAUT
CHÂTEAU-D'OEX | ROUGEMONT | ROSSINIÈRE

Paysdenhautregion  paysdenhaut  pays-d'enhaut  paysdenhaut

SOIRÉE ANNUELLE DES ENTREPRISES

7 novembre 2024 | 19h00 | Château-d'Oex

Invitation

En collaboration avec



PAYS-D'ENHAUT
CHÂTEAU-D'OEX | ROUGEMONT | ROSSINIÈRE

Pays-d'Enhaut Région a le plaisir de vous convier à la soirée annuelle des entreprises,

Jeudi 7 novembre 2024 de 19h00 à 22h00, accueil dès 18h30
Comptoir du Pays-d'Enhaut
Route de Saanen 2 à Château-d'Œx

Réunir les chef.fes d'entreprises autour de thématiques liées à la vie de l'entreprise, renforcer les liens, partager les bonnes pratiques, tel est l'objectif de cette soirée qui doit servir de plateforme d'échanges avec et entre les milieux économiques régionaux.

Nous vous remercions de bien vouloir vous inscrire au plus tard le 30 octobre 2024 sur notre site peret.swiss/soiree-entreprise-2024 ou au moyen du QR Code ci-contre.



Nous nous réjouissons de vous accueillir à cette occasion et vous prions d'agréer, nos meilleures salutations.

Pays-d'Enhaut Région
Économie et Tourisme



Myriam Mermod
Directrice

Avec le soutien de

RAIFFEISEN

La vente, fonction vitale de toute entreprise

Alors qu'en français, nous parlons pudiquement de chiffre d'affaires, les anglophones sont plus directs et utilisent le mot "Vente" dans leur compte de résultats. C'est dire l'importance de cette fonction.

Néanmoins, encore trop souvent, nous hésitons, nous ne voulons pas déranger, nous avançons à tâtons. Pourtant vendre est vital pour toute entreprise. Cette activité se doit donc d'être structurée, et pensée stratégiquement.

Il est essentiel dès lors de se poser quelques questions stratégiques et c'est ce qu'il vous sera proposé de faire lors de cet échange.

Il sera question de marché, de zone d'achalandage, d'USP, de processus d'achat, de chaîne de valeur et de l'importance de la confiance dans le cadre d'une prise de décision qui reste essentiellement humaine.

L'objectif est de permettre à chacun.e de repartir avec quelques éléments pratiques à mettre en place au sein de son entreprise, afin de ... mieux vendre!

PROGRAMME

- 18h30 Accueil et verre de bienvenue
- 19h00 Message de bienvenue et objectifs de la soirée
Myriam Mermod, Directrice Pays-d'Enhaut Région
- 19h10 Nouvelles entreprises au Pays-d'Enhaut
Myriam Mermod
- 19h30 La vente, fonction vitale de toute entreprise
François E. Aubert
- 20h00 Questions / réponses, échanges et discussions, exercices pratiques avec notre invité
- 20h30 Conclusions et apéritif réseautage
- 21h00 Visite libre du Comptoir du Pays-d'Enhaut